

## Commercial Services BtoB

France Retraite, l'expertise éprouvée à taille humaine ! Depuis près de 20 ans, nous sommes le référent retraite : Les DRH et les séniors font confiance à toute l'équipe de France Retraite pour les conseiller, les accompagner dans le déploiement de l'information retraite et l'optimisation des fins de carrière.

En véritable spécialiste de la vente de prestations de services aux entreprises, votre mission principale sera de développer l'activité de France Retraite.

A ce titre, et directement rattaché à la Direction de l'Entreprise, vous :

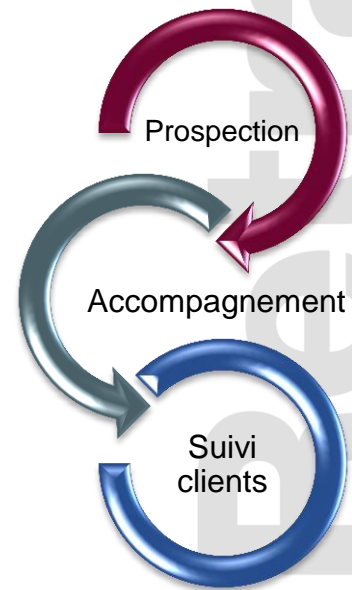
- Prospectez, identifiez les interlocuteurs clés décisionnaires et tissez des relations durables,
- Détectez leurs projets et rédigez des propositions d'accompagnement sur-mesure.

Autonome, curieux, rigoureux, d'un sens aigu du résultat, vous faites preuve d'un relationnel de qualité avec écoute et force de conviction, pour développer des relations constructives avec vos clients. Implication, réactivité, pugnacité, sens des initiatives et de l'analyse alliés à un véritable intérêt des Ressources Humaines, sont vos atouts majeurs pour réussir votre mission.

Bonne pratique des outils informatiques (CRM, pack office, réseaux sociaux).

Idéalement, vous connaissez les problématiques de la retraite et/ou le monde de l'assurance et de la protection sociale.

Votre expérience dans la vente de prestations aux services RH serait un plus. Nous vous proposons une formation à notre métier, nos solutions et procédures.



**Lieu** : Paris - Déplacements à prévoir



**Rémunération** : fixe + variable motivant individuel et collectif



**Poste à pourvoir** : ASAP



**CV et lettre de motivation par mail à Sophie de Monjour** : [sdemonjour@franceretraite.fr](mailto:sdemonjour@franceretraite.fr)